



Een daadkrachtige en onafhankelijke organisatie opgericht in 1987. Vanaf 2004 actief als Perfact-Group. Gespecialiseerd om samen met u de performance van uw productiebedrijf op een praktische manier te verbeteren.

**perfact**  
GROUP

**perfact**  
GROUP

[www.perfact-group.com](http://www.perfact-group.com)

T: +31(0)46 423 07 07  
T: +31(0)78 620 28 30

**Perfect Process Control overstijgt de automatisering**

Plant Optimalisatie houdt meer in dan het optimaliseren van organisaties, werkprocessen en productieprocessen. Plant Process Control, een noodzakelijk onderdeel van Plant Optimalisatie, heeft een vergaande invloed op de wijze hoe productieorganisaties in de toekomst georganiseerd zullen zijn.

**perfact**  
INSIGHT

[www.perfact-insight.com](http://www.perfact-insight.com)

Geleen  
Würselen (D)

De Perfact Group onderkent deze vergaande ontwikkeling en acht ze van invloedrijk belang. Perfect Process Control is hierop onze reactie. Data krijgen een andere dimensie. De primaire rol van regelen en besturen van productieproces overschrijdt haar systeemgrenzen. Hoe worden proces data geïntegreerd in Management Informatie Systemen? Hoe zorgen we ervoor dat deze data consistent zijn? Niet alleen de beschikbaarheid en betrouwbaarheid spelen een rol, ook nauwkeurigheid, traceerbaarheid, reproduceerbaarheid en snelheid zijn belangrijke en onmisbare componenten van deze consistentie.

**perfact**  
MATCH

[www.perfact-match.com](http://www.perfact-match.com)

Geleen  
Zwijndrecht  
Bemmel  
Genk (B)

Perfect Process Control heeft kennis van zowel de proceskant als van de managementzijde en helpt organisaties de genoemde systemen te integreren in de operationele strategieën van een plant. Zaken als maintenance, upgrades, migraties en contractbeheer worden in deze trajecten meegenomen.

**perfact**  
PROCESS  
CONTROL

[www.perfact-processcontrol.com](http://www.perfact-processcontrol.com)

Geleen  
Würselen (D)  
Genk (B)

Perfect Process Control stelt zich tot doel ervoor te zorgen dat de automatisering optimaal wordt gebruikt en een significant onderdeel uitmaakt van de plant performance optimalisatie-strategie.

**perfact**  
MainTasc

[www.perfact-maintasc.com](http://www.perfact-maintasc.com)

Geleen  
Würselen (D)  
Genk (B)

UW  
PLANT  
PERFORMANCE  
PARTNER

## Toegevoegde waarde

De Perfact Group is een professionele kennis organisatie die door specialistische kennis op het gebied van plant performance waarde toevoegt aan kapitaal intensieve productie bedrijven. Dit doen wij vanuit een integrale, duidelijke visie op techniek, organisaties, processen en de rol van de mens hierin.

Perfact Insight is de kenniscomponent van onze organisatie en heeft specialistische kennis op het vlak van organisatie en techniek. Perfact Insight voegt waarde toe door middel van advies en implementatie in de productie- en onderhoudsorganisatie van haar opdrachtgevers. Daar waar nodig verzorgt Perfact Insight de opleiding, training en coaching van het personeel.

Een succesvolle samenwerking tussen Perfact Insight en MainTasc heeft geleid tot een logische vervolgstap: de oprichting van Perfact MainTasc in 2009. Perfact MainTasc heeft turn around management en project management als core competenties. Haar toegevoegde waarde is gericht op het beperken van kosten en vooral productieverandering bij industriële turn arounds en het realiseren van de gedefinieerde projectdoelen uiteraard onder de randvoorwaarden van HESQ.

Perfact Process Control integreert de proceszijde en de managementzijde van de besturingssystemen in de operationele strategieën van een plant.

Perfact Match vervult de resourcekant van de Perfact Group. In de genoemde kennisgebieden van de Perfact Group geeft Perfact Match invulling aan detachering, werving en selectie van hoger opgeleide technische specialisten.

[www.perfact-group.com](http://www.perfact-group.com)

## Meedraaien in de wereldtop

De wereld wordt kleiner en als het om best practices gaat zijn er gerenommeerde benchmarks om geleverde prestaties te vergelijken met de wereld top. Deze uitdaging gaat Perfact MainTasc niet uit de weg.

Een gerenommeerde chemiereus had problemen met de wandafname van een kolom, veroorzaakt door een foutieve materiaalkeuze. Echter het verwisselen van een deel van de kolom is grote mensen werk. Door toepassing van een ander materiaal werd een groot gedeelte van de kolom geprefabriceerd en wel inclusief de piping en de isolatie, zodat tijdens een complexe shutdown het geheel integraal kon worden verwisseld.

Aangezien dit niet alledaagse project overliep van de uitdagingen, was het een project bij uitstek om eens te benchmarken met de wereldtop. De audit, uitgevoerd door een autoriteit op dit gebied, resulteerde in een schitterend

eindrapport. Er werd onder meer geconcludeerd dat een state of the art planningteam acte de presence had gegeven.

Wij zijn dan ook trots op uitspraken als "Schedule development is per industry best practices with no major risk areas..." en "The planning organisation is qualified and exhibits all of the necessary leadership capabilities" en zeer ingenomen met de "congratulations" aan het einde van het rapport.

Kortom Perfact MainTasc is een wereld speler op het gebied van best practices en leiderschap, een speler die zich mag meten met de wereldtop.

**perfact**  
GROUP

## Lost Opportunities onderscheiden het kaf van het koren in de Duitse Rubberindustrie

Niet harder werken, maar slimmer werken is ons credo. De productiviteit kan omhoog in een rustiger productieproces. Dit is een schijnbare tegenstelling, maar de werkelijkheid is anders.

Albert Einstein wist het al. Als je zoekt waar anderen al gezocht hebben, moet je niet verwonderd zijn dat je vindt wat anderen al gevonden hebben. Wil je iets nieuws vinden, dan moet je je grenzen verleggen en buiten de kaders durven te denken. Perfact Insight laat het Management in een workshop zoeken waar ze nog niet gezocht hebben. Zo ontstaat er een nieuwe visie op verbeterpotentieel. Zo ook bij een Rubbertycoon in het Duitse Roergebied. Vanuit dit nieuwe perspectief werd het verbeterpotentieel geïnventariseerd en tevens de weg ernaar toe uitgestippeld. Heldere lijnen, duidelijke verantwoordelijkheden en deels nieuwe werkprocessen zijn benoemd met doelen in de vorm van Kritische Performance Indicatoren (KPI's), die uiteraard nauw aansluiten bij de algemene bedrijfsdoelstellingen. Het onderhoudsregime ging met een duidelijke Gate Keeping van brandweer naar brandpreventie. Al snel na de invoering

daalden de onderhoudskosten met 20% en was er een duidelijk positief effect op de beschikbaarheid en de leveringsbetrouwbaarheid van de installatie. Dit resulteerde weer in een afname van de kwaliteitsafwijkingen en de rework quote. Ook in de productie werden diverse optimalisatieslagen gemaakt. Het belangrijkste aandachtsgebied was het invoeren van een lost opportunity registratiesysteem. Na een zorgvuldige analyse werden verbetervoorstellen uitgewerkt, afgezet tegen het economische belang en na accordering van het Management Team uitgevoerd en verzilverd. Door blind experimenteren, de hobby van menig productiemedewerker, uit te bannen, worden risico's beheerst en worden verborgen kansen zichtbaar. Perfact Insight helpt haar klanten haar talenten zichtbaar te maken en bovenal om te zetten in onderscheidend vermogen.

## Voorspellen is moeilijk, vooral als het om de toekomst gaat

*Kan een andere turn around strategie, zonder compromissen ten aanzien van de veiligheid en het milieu, leiden tot systematische en voorspelbare kwaliteitsverbeteringen, kostenreducties en een verhoging van de leveringsbetrouwbaarheid?*

Perfact Insight toont het keer op keer aan. Haar klanten, mondiale chemiereuzen, worden geholpen bij het opstellen en implementeren van een meerjaren strategie. Zo worden in een gemeenschappelijke inspanning op een gestructureerde en transparante wijze zowel korte als lange termijn doelen geformuleerd en gerealiseerd.

*Stellen we dan andere doelen?* Natuurlijk blijven de doelen op het gebied van veiligheid en milieu onveranderd ambitieus. De doelen in het kader van voorspellen, voor-denken in plaats van na-denken, zijn veelal afwijkend. Immers met na-denken is het kalf al verdronken. In een steeds kleinere wereld, met mondiale concurrentie zijn de USP's (Unique Selling Points) "Cost-leadership" en continue leveringsbetrouwbaarheid. Stil staan betekent kosten maken en stilstand in de leveringen.

De gezamenlijk opgestelde strategie leidt tot een afname van het aantal storingen. Vaak heeft een termijnverlenging in het kader van de verplichte inspecties tot gevolg dat de frequentie daalt van jaarlijks naar een keer in de vijf jaar. Alleen al het voorkomen van productieverandering door het uitstellen van de stopstand is een aanzienlijke kostenreductie.

Een jarenlange en succesvolle samenwerking tussen Perfact Insight en MainTasc heeft geleid tot de oprichting van Perfact MainTasc. Dit is de tak van de Perfact Group die zich bezig houdt met het managen en uitvoeren van turn arounds en projecten. De projectteams, gekenmerkt door een vlakke structuur, met ruimte voor initiatief, worden tijdig geïnstalleerd en realiseren

een strakke planning. Een tijdige start van de scoping fase, wordt gevolgd door een strakke voorbereiding en planning fase. Hierdoor zijn we vroegtijdig in staat een zeer nauwkeurige budgettering te realiseren. Leereffecten uit het verleden worden meegenomen. Systematisch wordt het proces ondersteund door Q-Mera® of MainTasc®, de light versie van Q-Mera®. Deze systemen waarborgen een beheerste afloop van de technische en bedrijfskundige werkprocessen in een turn around.

Intensief en positief teamwork leidt tot een veilige en professionele werkwijze met een uniek resultaat. Door de zorgvuldige en gedetailleerde planning winnen we niet alleen kostbare productietijd, maar verloopt de uit- en inbedrijfname meestal snel en probleemloos. Alle installatiedelen zijn tijdig ter beschikking.

Met deze ervaringen heeft de strategie zich bewezen en zijn de toekomstige turn arounds beter te voorspellen. Ze worden vroeger gepland, hebben een kortere doorlooptijd, hebben een meerjarige cyclus en de kosten worden vooraf beheerst. Zo worden de unique selling points (USP) cost-leadership en leveringsbetrouwbaarheid voor de toekomst zeker gesteld.